

Программа

27 августа (вторник)

10.00–10.10 **Открытие Мебельного форума.**
Приветствие.

10.10–13.00 Секция «Стратегия»

10.10–10.55 **Мебельный ретейл в России: в ожидании роста в новых условиях**
Сергей Хитров, руководитель аналитической группы РБК–исследование рынков

- Есть ли основания для оптимизма?
- SMART–шоппинг в мебельном ретейле
- Трудности импортозамещения
- Статистика производства, экспорта и импорта
- Лидеры рынка: статистика и перспективы

10.55–11.35 **Опыт вывода товара на зарубежные рынки**
Никита Семенов, Вице-президент, Член Совета директоров, Группа ТОПОЛЬ

11.35–12.00 Кофе–брейк

12.00–12.30 **Меры государственной поддержки экспорта**
Представитель Российский Экспортный Центр

12.30–12.55 **Выход на рынок мебели Германии посредством участия в выставках. Насколько это эффективно?**
Анна Шелкова, Представительство Кельнmesse в России

12.55–13.00 Дискуссия

13.00–14.00 Перерыв

14.00–18.00 Секция «Управление. Тренды»

14.00–14.30 **Пять шагов управления изменениями от розничной сети до производства**
Александр Ломов, бизнес-тренер, консультант по управлению изменениями и построению систем обучения
Ирина Сивачёва, эксперт по созданию и развитию систем продаж и оптимизации бизнес-процессов мебельного производства

14.30–15.00	Аудит и проектирование бизнес–процессов в производстве Олег Новиков , консалтинговое агентство «Holz Expert»
15.00–15.50	Мебельный салон 2020: как эффективно организовать торговое пространство (тренды и алгоритмы) Елена Бардина , управляющий партнер и сооснователь маркетингового агентства для мебельных и производственных компаний REKANA
15.50–16.20	AR и VR технологии для оснащения салонов Александр Ильин , директор по развитию ООО «ЭЛАРБИС–Вижи»
16.20–16.40	Кофе–брейк
16.40–17.00	Партнерские отношения: выстраивание партнерских отношений с поставщиками <i>Спикер в стадии согласования</i>
17.00–17.30	Стратегия создания и развития мебельного центра современного формата Елена Пивоварова , руководитель департамента маркетинга и рекламы, Центр мебели и интерьера «Кубатура»
17.30–18.00	Экономика совместного потребления. Мебель в лизинг. Новые офисные тренды, it мебель <i>Спикер в стадии согласования</i>

28 августа (среда)

10.00–13.00	Секция «Маркетинг»
10.00–10.40	Как мебельным компаниям отстроиться от конкурентов с помощью создания преимуществ Артем Регарт , основатель завода РЕГАРТ
10.40–11.20	Как измерить o2o и что с этим делать дальше? Константин Самсонов , директор отдела регионального развития iConText
11.20–11.50	Кофе–брейк
11.50–12.20	Конкурентный анализ для построения data-driven стратегии <ul style="list-style-type: none"> • Зачем нужен конкурентный анализ • Сравнение аудитории • Семантика и источники трафика • Выводы Андрей Юнисов , директор по маркетингу группы компаний Icongroup
12.20–12.50	Influencer marketing работаем с блогерами или Микроинфлюенсеры новой волны, новые инструменты PR Таня Иванова , CEO Hello blogger
12.50–13.00	Дискуссия
13.00–14.00	Перерыв

14.00–18.00 **Блок «Продажи. Команда»**

- 14.00–14.40 **Организация отдела продаж: структура, точки контроля, система управления, автоматизация**
Анна Смирнова, директор по развитию компании КВЕЙК (сеть мебельных салонов МЕДВЕДЬ)
- 14.40–15.10 **Эффективные каналы продаж мебели в сегменте B2B. Особенности использования стекла при производстве мебели**
Эдуард Романовский, директор по процветанию МЕБЕЛИК (*спикер в стадии согласования*)
- 15.10–15.40 Кофе–брейк
- 15.40–16.20 **Заботливый сервис - ключ к развитию бизнеса**
Анжелика Майорова, эксперт мебельной отрасли в области маркетинга и продаж, профессиональный коуч ICF
- 16.20–16.50 **Оптимизация ассортимента, как ресурс для роста прибыли. Работа с товарной матрицей**
Анжелика Майорова, эксперт мебельной отрасли в области маркетинга и продаж, профессиональный коуч ICF
- 16.50–17.20 **Практика работы с дилерами. Что выгоднее: открывать магазин или искать дилера**
Спикер в стадии согласования
- 17.20–18.00 Дискуссия
-



Дарья Плохих

по вопросам участия:

[+7 \(812\) 320–96–94](tel:+78123209694)
tdv@restec.ru



Андрей Афанасьев

по вопросам выступления и спонсорства:

[+7 \(812\) 320–96–84](tel:+78123209684)
afanasiev@restec.ru